



# Prezentační triky zkušených: Jak zapůsobit, i když nemáte čas na přípravu, musíte improvizovat a přesto chcete působit důvěryhodně

Na objednávku - Pracovní efektivita a sebemotivace

*"Celý výstup si můžete dopředu připravit. Jakmile ale začnete mluvit, jste závislí na reakci druhé strany.*

*A musíte bleskově improvizovat, aby to nikdo nepoznal..."*

Známý herec a moderátor Jan Čenský potvrzuje to, co sami znáte z jednání se zákazníky:

Důkladná příprava je nezbytná... stejně důležitá je ale schopnost pohotově reagovat a improvizovat.

Jako zkušený moderátor má samozřejmě výhodu: Během své praxe nasbíral zkušenosti a "triky", které mu umožňují pohotově zvládnout všechny nepříjemné situace.

Tutéž výhodu ale můžete nad ostatními získat i vy.

A právě Jan Čenský vám na speciálním semináři "Prezentační triky zkušených: Jak zapůsobit, i když nemáte čas na přípravu, musíte improvizovat a přesto chcete působit důvěryhodně" osobně ukáže, jak v takových situacích postupovat.

## Proč se na seminář přihlásit již dnes

Na semináři se dozvíte:

### **Jak vás hodnotí ostatní**

- Proč je "způsob řeči obrazem ducha"
- Co o sobě říkáte svým vystupováním
- Jaké vlastnosti ostatní oceňují nejvíce
- Jak vám prezentační schopnosti pomohou v kariéře

### **Jak se v prezentačních dovednostech zdokonalovat**

- Jak na sobě pracovat a zlepšovat se
- Jak k přípravě využít herecké metody
- Jak pracovat s různými "výrazovými prostředky"
- Jak využít prezentační pomůcky
- Jak pomocí prezentačních dovedností zdokonalit celkový dojem

### **Jak si prezentaci připravit**

- Proč je důležité si prezentaci nejdříve vyzkoušet
- Proč při prezentování platí "těžko na cvičišti, lehký na bojišti" dvojnásob
- Kde vzít potřebnou sebejistotu
- Jaké rétorické zásady při přípravě dodržovat

### **Jaké výrazové nástroje při prezentaci využít**

- Jak pracovat s gesty
- Jak a kdy měnit váš hlas a intonaci
- Proč si dávat pozor na správné dýchání
- Jak správně artikulovat
- Jak modulovat váš hlas
- Jakou zvolit hlasitost (a kdy ji měnit)

### **Na co si dávat pozor**

- Jakých chyb se lidé často dopouštějí
- Jak rozpoznat, když jste příliš monotónní a ostatní se nudí
- Jak si ověřit srozumitelnost vaší prezentace
- Proč si dávat pozor na oční kontakt a jak jej správně využít

### **Co říkáte, i když právě nemluvíte**

- Jaké signály vydává vaše tělo, když mluvíte
- Co všechno říkáte, i když mlčíte
- Jak zvolit vhodný post a správně stát
- Kdy použít vstřícná gesta a co jimi ukazujete

### **Jak se můžete zdokonalit vy osobně (praktický trénink)**

- Možnost prezentace své firmy nebo sebe sama „na nečisto“
- Trénink jednotlivých výstupů před konkrétními posluchači - praktická cvičení
- Individuální prezentace - ve dvojici či skupině
- Praktická cvičení (práce před kamerou apod.)

## **Jak seminář hodnotí absolventi**

*"Odhalení a pojmenování vlastních chyb při prezentování." Zbyněk Vávra*

*"Šance si vyzkoušet, jak vypadá moje prezentace v oku profesionála." František Zitta*

*"Dobře připravený program a jeho aktuální uzpůsobení. Profesionální nasazení." Miloš Lébr*

## **Objednejte si tento seminář pouze pro vaše pracovníky**

Pokud chcete v této oblasti zdokonalit více pracovníků najednou, tento seminář (nebo jemu podobný) můžeme uspořádat i v termínu a místě, které si určíte sami a pouze pro vaše pracovníky. (K dosažení efektivního přínosu stačí pro realizaci semináře již skupina 8 - 12 účastníků.) Zatelefonujte na 585 227 076 nebo napište na [namiru@cvc.cz](mailto:namiru@cvc.cz) a my pro vaše pracovníky připravíme nezávazný návrh vzdělávacího programu "na míru".

- Typ: [Pracovní efektivita a sebemotivace](#)
- Úroveň: [Nevyžaduje předchozí znalost tématu](#)
- Cena semináře: Na vyžádání

Přihlášení na seminář

Prezentační triky zkušených: Jak zapůsobit, i když nemáte čas na přípravu, musíte improvizovat a přesto chcete působit důvěryhodně

[+420 585 227 076](tel:+420585227076)